



## *Psycho-professionnel*

Cette étude psycho-professionnelle n'est pas destinée à vous dicter une voie unique, un métier en or. Encore moins à servir à quelque recrutement ou sélection. Elle s'adresse à chaque personne désireuse de penser ses comportements socio-professionnels et tente de cerner les qualités spécifiques de chacun. Prendre conscience de ses talents est le plus sûr moyen de forcer une réussite personnelle. Nous suggérons certaines faiblesses relatives, parce que nous savons que tout manque est susceptible d'être compensé, voire transformé en force. Les métiers cités ne sont là qu'à titre d'illustration d'un propos. En effet, cette étude vous renseigne plus sur la manière dont vous exercez votre profession que sur la nature de celle-ci. Nous ne devons jamais perdre de vue que la véritable réussite est intérieure : être bien dans votre métier, et plus encore dans votre vie, c'est accepter et assumer vos failles, et gérer au mieux vos qualités. Pour cela, intéressons-nous tout d'abord aux trois fonctions les plus valorisées chez vous...

### *COMBATIVITE*

Prompt au démarrage lorsqu'une situation nouvelle survient, vous réagissez rapidement aux sollicitations du milieu ambiant. Les faits vous touchent, ici et maintenant. Si vos comportements sont occasionnellement trop impulsifs, vous ne laisserez que rarement les événements vous contrarier sans combattre. Professionnellement, c'est un atout et parfois un piège : un atout lorsque les circonstances exigent des réactions vives et immédiates. Un piège quand vos ripostes s'avèrent à terme disproportionnées. Il est des conjonctures qui imposent prudence et mesure ! Vous savez vous donner corps et âme à un projet, y consacrer quand il le faut toute votre énergie. Vous montrez un sens aigu des défis. Votre profession doit évidemment se prêter à ce goût du mouvement et du risque. Sportif dans l'âme, vous affectionnez les challenges. Votre idéal ? Vivre à cent-à-l'heure, confronter vos qualités à un contexte mouvant ou imprévisible. Tous les métiers dans lesquels il faut être le premier vous

conviennent : qu'il s'agisse d'exercer une activité commerciale indépendante ou de jouer le rôle d'"homme de terrain", vos comportements seront marqués par le sens de la compétition. Il convient de respecter un besoin évident de vous dépenser physiquement, d'agir, de bouger ! Car les contextes monotones ou trop répétitifs usent votre énergie et paralysent vos qualités.

## *GRANDES CAPACITES DE COMMUNICATION*

Vous possédez d'indéniables qualités de communication. Les relations humaines vous sont d'ailleurs indispensables dans l'exercice de votre métier. Sans elles, vous sombrez rapidement dans une morosité peu propice à l'expression de vos capacités. Une saine curiosité d'esprit vous incite à découvrir les motivations de vos interlocuteurs. Vous savez que chaque individu porte en lui des ressources cachées et ne refusez ainsi que rarement le dialogue. Votre allant naturel facilite les prises de contact et l'établissement d'une discussion harmonieuse. Vous exercerez ainsi avec bonheur une profession à caractère relationnel. Ce peut être un métier commercial (vente, représentation). Ou toute activité dans laquelle il est essentiel de savoir communiquer (affaires, professions para-médicales, journalisme). Vous vous adaptez relativement facilement à des méthodes nouvelles. La souplesse de vos comportements doit rester un atout. Il vous faudra sans doute apprendre à maîtriser une certaine instabilité. En vous inscrivant résolument dans des perspectives à long-terme (un effort vous sera alors nécessaire), vous ne profiterez que mieux de vos dons : dynamisme, mobilité, aptitude à transmettre tout savoir, toute information.

## *FORT POUVOIR D'INFLUENCE*

Vous cherchez à maîtriser le cours des événements, à dompter les aléas de l'existence. Pour cela, l'action en coulisse vous paraît préférable aux interventions plus évidentes et visibles. Vous possédez un sens certain de la suggestion : quelques conseils avisés, un compliment bienvenu, une critique juste, et vos interlocuteurs changent leurs comportements. Vous montrerez d'indéniables dispositions pour l'exercice d'une profession réclamant subtilité, voire machiavélisme. De la politique à la psychologie ou la gestion des conflits, l'éventail est large... Vos qualités s'exprimeront pleinement en cas de crise : vous êtes l'être des situations difficiles. Parce que votre pouvoir de détachement est grand, vous savez déplacer les problèmes, souligner les enjeux cachés de toute situation en apparence inextricable. Vous êtes passé maître dans l'art de dicter vos certitudes sans avoir l'air de les imposer... Vous vous montrerez en revanche peu malléable à long terme.

Qu'on ne compte pas sur vous pour renier vos résolutions intérieures, pour vous plier à tout et n'importe quoi ! Qui cherche à vous manipuler s'expose à de grandes difficultés. Malgré votre côté "bande à part", vous êtes en mesure de jouer un rôle constructif au sein d'une équipe : celui d'éclaireur. Vous percevez en effet aisément les dangers et gérez très convenablement les situations épineuses ou embarrassantes. Vos ambitions sont grandes, mais secrètes. Peu sensible aux flatteries de bas étage, vous laissez à d'autres les honneurs faciles pour accéder coûte que coûte à vos objectifs à long terme.

## *VOS POINTS FAIBLES*

Le concept de "point faible" est très relatif : d'abord parce que certaines métiers ne mettent en jeu que des qualités bien spécifiques. Ainsi, qu'importe au berger gardant ses moutons de n'avoir que peu le sens des contacts humains ? Au militaire de carrière de ne manifester qu'un faible sens de l'indépendance ? Mais, au delà de ces généralités, les éventuelles faiblesses peuvent se muer en force : parce qu'on les transcende (l'acquisition de la faculté manquante devient un défi personnel) ou parce qu'on compense celles-ci par d'autres atouts. Ceux qui ont le mieux réussi dans certains domaines sont parfois les individus à qui manquaient justement les talents propres à leur activité... mais dont le sens des défis était particulièrement aiguisé ! Chacun peut "refuser" ses faiblesses - c'est à dire en prendre conscience et éviter de se mettre en situation d'en subir les conséquences - ou défier celles-ci : la voie la plus périlleuse, sans doute, et la plus riche.

L'indépendance n'est pas votre souci premier. Vous ressentirez rarement le besoin d'être seul(e) à décider, seul(e) à conclure ou trancher. Ce manque de désir d'autonomie peut s'avérer constructif si vous travaillez en équipe et que vos activités nécessitent de fréquentes concertations. Mais sans doute devrez-vous faire certains efforts pour assumer les charges de professions libérales ou à caractère individualiste. Vos dispositions naturelles ne vous portent guère aux attitudes catégoriques qu'ont ceux et celles pour qui la fin justifie les moyens. Il est des situations qui exigent des décisions fermes, des attitudes sans compromis. Pour y faire face, il importe d'afficher une résolution sans faille. Mais vous vous sentirez quelque peu étranger à ce jusqu'au-boutisme, préférant agir après avoir consulté divers interlocuteurs. Vous êtes peut-être trop sage pour prendre certaines responsabilités sans concerter au préalable les intéressés. Si la souplesse de vos comportements s'avère parfois préjudiciable à l'expression de vos certitudes intérieures, elle sera un atout indéniable en maintes circonstances. Ne cherchant nullement à

jouer le rôle de leader, vous saurez alors faire valoir vos options "sans en avoir l'air", préférant suggérer des solutions qu'imposer vos points de vue. Les êtres les plus indépendants sont parfois tyranniques ! Au moins échapperez-vous à ce piège...

Un point tout d'abord : la relative faiblesse de "séduction" soulignée au chapitre "Contact personnel" ne concerne strictement que vos comportements professionnels. Ces commentaires ne s'appliquent donc pas à votre vie privée et affective. Cette caractéristique ne signifie nullement que vous n'êtes pas séduisant(e). Elle met seulement l'accent sur votre attitude : lorsque vous vous trouvez en situation de contact social, vous attachez assez peu d'importance au charme (que vous réservez sans doute à vos proches), préférant instaurer un dialogue sur d'autres bases. Vous ne chercherez pas systématiquement à séduire votre interlocuteur ! Point éventuellement défavorable si vous exercez un métier touchant l'art, la beauté ou l'esthétique. Fort heureusement, une profession à caractère relationnel peut en revanche être appréhendée autrement qu'en termes de séduction. Reste que vous ne ferez sans doute pas naturellement tous les efforts pour plaire. Certains individus seront d'ailleurs sensible à cette honnêteté qui vous fait ne pas confondre charme et travail, et laisser ainsi souvent de côté votre arsenal de séduction au profit de considérations plus objectives.

## *CONCLUSION*

Au terme de cette étude, que conclure ? Si votre métier vous "colle à la peau", qu'il constitue pour vous une vocation, sachez que la passion vient à bout de toute lacune... ou presque ! Ne changez alors de cap pour rien au monde. Mais si votre épanouissement personnel compte plus que toute autre considération, vous pourrez alors tenter d'insister sur vos qualités spécifiques, de pratiquer votre profession "en combatif" si vous l'êtes, en "séducteur", en inspiré ou en indépendant. Quel groupe domine chez vous ? Est-ce le "contact personnel" ? Jouez alors la carte des démarches relationnelles. La "mise en situation" ? Soyez l'homme ou la femme de terrain de votre champ d'activité. L'être de "motivations intérieures" trouvera quant à lui une satisfaction sans égale à suivre sa ligne de conduite intime, dans le respect de ses certitudes. Enfin, on peut refuser ou défier ses

"faiblesses". L'essentiel est de ne pas les subir, autant que faire se peut.